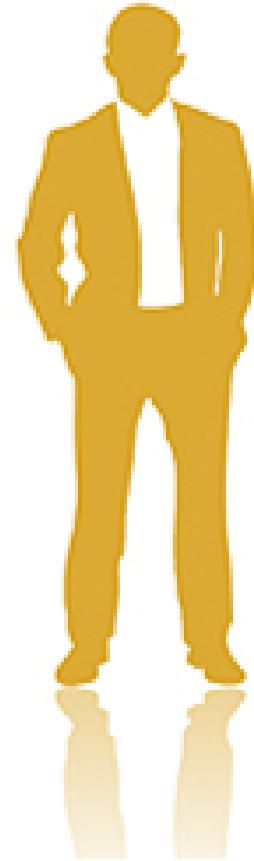




الحصّة 5:



التركيز على عالم الأعمال في المغرب

أسباب الفشل في عالم الأعمال

التقدير المبالغ فيه

- إمكانيات السوق
- رقم المعاملات المتوقع
- القدرات التدبيرية
- ...

سوء التقدير

- المنافسة الحالية أو المحتملة
- رأس المال الضروري
- تطور عادات الاستهلاك
- ...

الاعداد السيء

- التسرع في بدء المشروع
- تكاليف خفية لم يتم توقعها
- شركاء غير جديين
- ...

التسيير السيء

- التوازن المالي ومؤشرات الأداء
- فرق العمل
- ...

نموذج أعمال يسهل تقليده

- بساطة نموذج الأعمال
- غياب حواجز تمنع الدخول إلى السوق
- النضج السريع للسوق